

## Account Manager (m/w)

avedos business solutions ist ein innovativer Softwarehersteller und Lösungsanbieter im Bereich Governance, Risk und Compliance (GRC). Die Softwareprodukte von avedos ermöglichen es, die komplexen Risikomanagement- und Compliance- Anforderungen von mittleren Unternehmen bis hin zu Konzernen effizient und effektiv abzubilden. Zu unseren Kunden zählen die weltweit größten und erfolgreichsten Automobilhersteller, Versicherungen, Telekommunikations- und Handelsunternehmen.

Zur Unterstützung am Standort Wien suchen wir zum ehestmöglichen Zeitpunkt einen Account Manager (m/w).

### Die Aufgaben

- Telefonische Erstqualifikation von Interessenten
- Betreuung von Bestandskunden
- Online-Beratung und -Präsentation unserer GRC-Softwareplattform
- Kalkulation, Angebotslegung und Angebotsverfolgung
- Abwicklung von Ausschreibungen
- Forecast und Reporting sowie Dokumentation der Aktivitäten

### Die Anforderungen

- Ein bis zwei Jahre Erfahrung im Softwarevertrieb betriebswirtschaftlicher Lösungen
- Hohe Eigenmotivation sowie ein strukturierter, teamorientierter Arbeitsstil
- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium, MBA von Vorteil
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Kommunikationsstarke, kundenorientierte und engagierte Persönlichkeit
- Reisebereitschaft innerhalb der DACH-Region

### Das Angebot

- Wir bieten Ihnen ein herausforderndes Betätigungsfeld in einem international erfolgreichen Unternehmen mit sehr gutem Betriebsklima
- Eine Position mit Gestaltungsspielraum und langfristigen Entwicklungsperspektiven
- Attraktive, leistungsorientierte Entlohnung

Sie wollen Teil dieses professionellen Teams werden und Ihre Erfahrungen und Kompetenzen bei uns einsetzen und erweitern?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte über unser [Webformular](#) an Frau Susanne Inczedi senden.